midas
ECO BIO COSMESI

# Il Piano Marketing

# Indice

1.INTRODUZIONE....4

2.PROVVIGIONI E QUALIFICHE....6

1.2 PROVVIGIONI....6

2.2 SCONTO COMMERCIALE PER USO PERSONALE....7

3.ORDINI DEI CLIENTI DA PARTE DEL CONSULENTE....8

4.ORDINE AUTONOMO DEL CLIENTE CON CONSEGNA PRESSO LA SUA ABITAZIONE....9

5.PIANO CLIENTE MALVA SCONTO 5%....10

6.QUALIFICHE....11

7.PIANO MARKETING: QUALIFICHE E PROVVIGIONI....13

8.COMPENSI DERIVATI DAL FATTURATO DI INCARICATI INSERITI NEL PROPRIO NETWORK....14

1.8 Consulente Iris 20%....15

2.8 Esempio struttura del "Consulente Iris" per raggiungere la qualifica di "Consulente Dalia"....16

3.8 Consulente Dalia 25%....17

4.8 Esempio struttura del "Consulente Dalia" per raggiungere la qualifica di "Consulente Achillea"....18

5.8 Consulente Achillea 30%....19

6.8 Esempio struttura del "Consulente Achillea" per raggiungere la qualifica di "Consulente Stella Alpina"....20

7.8 Consulente Stella Alpina 40%....21

9.PIANO MARKETING CONSULENTE STELLA ALPINA PLUS....22

1.9 VANTAGGI DEL CONSULENTE STELLA ALPINA PLUS....23

2.9 Da 1 a 5 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 1 a 5 Consulenti Stella Alpina di seconda linea....23

3.9 Da 6 a 10 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 6 a 10 Consulenti Stella Alpina di seconda linea....24

4.9 Da 11 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 11 Consulenti Stella Alpina di seconda linea....25

10.ESEMPIO DI GUADAGNI INIZIALI....26

1.10 Da € 0,00 a € 300,00....26

2.10 Da € 300,00 a € 600,00....27

3.10 Da € 600,00 a € 1.100,00....28

11.ESEMPI ABBINAMENTO PRODOTTI PER ORDINE € 150,00 A CLIENTE....29

1.11 In caso di pelle senescente o matura....29

2.11 In caso di stanchezza, pesantezza e dolori muscolari....30

3.11 In caso di pelle secca o sensibile....31

4.11 In caso di pelle grassa o acneica....32

5.11 In caso di pelle mista....33

# 1.INTRODUZIONE

**Midas Eco Bio Cosmesi nasce nel 2008** con l'intento di proporre una cosmesi completamente vegetale, formulata con materie prime da agricoltura biologica.

62 prodotti di cosmesi vegetale da agricoltura biologica

100% made in Italy

Per l'igiene e il benessere

Nel rispetto della persona, della natura, degli animali e dell'ambiente

L'innovativo piano marketing di Midas Eco Bio Cosmesi nasce per favorire la meritocrazia, la crescita in carriera e guadagni permettendo ad ogni Consulente di originare il proprio stile di vita

Il/la Consulente Midas Eco Bio Cosmesi si intende registrat* dopo l'invio di:

- un documento di identità
- codice fiscale;
- una fototessera (questi primi tre documenti sono indispensabili per il tesserino di riconoscimento previsto dall'art. 19 del Lgs 114/98. Il tesserino di riconoscimento viene inviato al consulente via e-mail; spetta a lui/lei esibirlo ogni qualvolta svolga l'attività di Consulente;
- il contratto network firmato digitalmente.

Una volta ricevuti tutti i documenti, sarà l'azienda a confermare l'incaricato, informando il Consulente stesso.

# 2.PROVVIGIONI E QUALIFICHE

## 1.2 PROVVIGIONI

- Le provvigioni vengono calcolate sull'imponibile del prezzo al pubblico.
- Le provvigioni vengono bonificate entro il giorno 15 del mese successivo.
- Il bonifico delle provvigioni verrà effettuato per un importo pari o superiore a € 50,00.
- Qualora, nel mese di pertinenza, le provvigioni fossero di una cifra inferiore a € 50,00, il bonifico verrà effettuato entro il 15 del mese successivo al raggiungimento dell'importo di € 50,00.
- Le qualifiche raggiunte si mantengono per tutto il tempo in cui vi è il contratto di collaborazione (lettera di incarico).

## 2.2 SCONTO COMMERCIALE PER USO PERSONALE

*Il Consulente che acquista i prodotti per uso personale ha uno sconto commerciale derivante dalla qualifica acquisita nel piano marketing.*

*Lo sconto commerciale fa cumulo nel fatturato, non origina provvigioni per il consulente (in quanto il suo acquisto personale è già stato scontato) le origina però per lo sponsor.*

*Lo sconto commerciale prevede un importo massimo di € 500,00 mensili esclusivamente per prodotti ad uso personale/familiare e rispecchierà come quantitativi i limiti stabiliti da apposito paniere preparato dall'azienda (consumo pro-capite per tipologia nucleo familiare su base istat) nel caso venga superato il limite dello sconto commerciale mensile, lo sconto commerciale sull'eccedenza non verrà effettuato.*

.

# 3.ORDINI DEI CLIENTI DA PARTE DEL CONSULENTE

*Il Consulente all'interno, della sua area riservata, può gestire deleghe e ordini per i propri clienti.*
*Il consulente può sostituire il proprio cliente nella redazione dell'ordine, attribuendogli un singolo ordine; l'ordine sarà intestato al cliente.*
*Il Consulente può selezionare una destinazione diversa (es. il proprio domicilio).*
*Il Consulente può accorpare il pagamento ad ogni singolo cliente il quale riceverà una e-mail per procedere con il pagamento, oppure il Consulente può eseguire il pagamento singolo o cumulativo degli ordini dei suoi clienti nella sezione "Scadenziario Pagamenti Struttura Network".*
*N.B.: quando il Consulente procede con l'ordine i prodotti vengono scontati dello sconto commerciale per uso personale, una volta attribuito l'ordine al cliente e inviato l'ordine, la somma totale è priva dello sconto commerciale riservato al consulente.*
*Come modalità di pagamento inserire "Bonifico Bancario", in quanto la modalità di pagamento (PayPall, carta di credito o bonifico bancario) viene specificata in un secondo momento (al cliente che riceve l'e-mail con tutti i dati dell'ordine o al Consulente nella sezione "Scadenziario Pagamenti Struttura Network").*

Se gli ordini sommati superano € 60,00, in modalità di consegna, flaggare "Ordini cumulativi consulenti" cosi non vengano addebitate le spese di spedizione.
L'attribuzione dell'ordine al cliente e il destinatario della consegna si esegue nell'ultima pagina della conferma ordine.

## 4.ORDINE AUTONOMO DEL CLIENTE CON CONSEGNA PRESSO LA SUA ABITAZIONE

Affinché un Consulente possa percepire le provvigioni dagli acquisti di un cliente, il Consulente deve inviare al cliente il suo *referral link* (che si trova nell'"Area riservata"):

1. Entrare nell'Area riservata
2. Inviare il *referral link* al proprio cliente
3. Il cliente dovrà inserire il *referral link* nella banda url e iscriversi all'Area riservata
4. Il cliente riceverà un'e-mail con userid e password necessari per accedere all'Area riservata ed effettuare gli acquisti
5. Da questo momento, per ogni acquisto effettuato da quel cliente, il Consulente riceverà una provvigione in base alla qualifica raggiunta

## 5.PIANO CLIENTE MALVA SCONTO 5%

*Per incentivare i clienti dei consulenti ad acquistare direttamente, viene messo a disposizione uno sconto del 5% al cliente.*

*Come fare ad attivare lo sconto del 5% al cliente?*

*Al cliente che si iscrive in Area riservata utilizzando il referral link di un Consulente e che invierà un ordine di € 150,00 entro 30 giorni dalla data di iscrizione, verrà attivato lo sconto del 5% valido su tutti i prodotti per tutti i suoi acquisti futuri; il cliente prenderà il nome di* ***Cliente Malva.***

*Il 5% di sconto nel piano provvigionale viene calcolato come differenza imprenditoriale.*

# 6.QUALIFICHE

*Le qualifiche che un Consulente Midas Eco Bio Cosmesi può ricoprire sono:*

1. **Consulente Iris (provvigione 20% sulle vendite dirette, sconto commerciale personale del 20%)**

2. **Consulente Dalia (provvigione 25% sulle vendite dirette, sconto commerciale personale del 25%)**

3. **Consulente Achillea (provvigione 30% sulle vendite dirette, sconto commerciale personale del 30%)**

4. **Consulente Stella Alpina (provvigione 40% sulle vendite dirette, sconto commerciale personale del 40%)**

All'atto della sottoscrizione del contratto network, il consulente inizia la sua attività come **"Consulente Iris".**

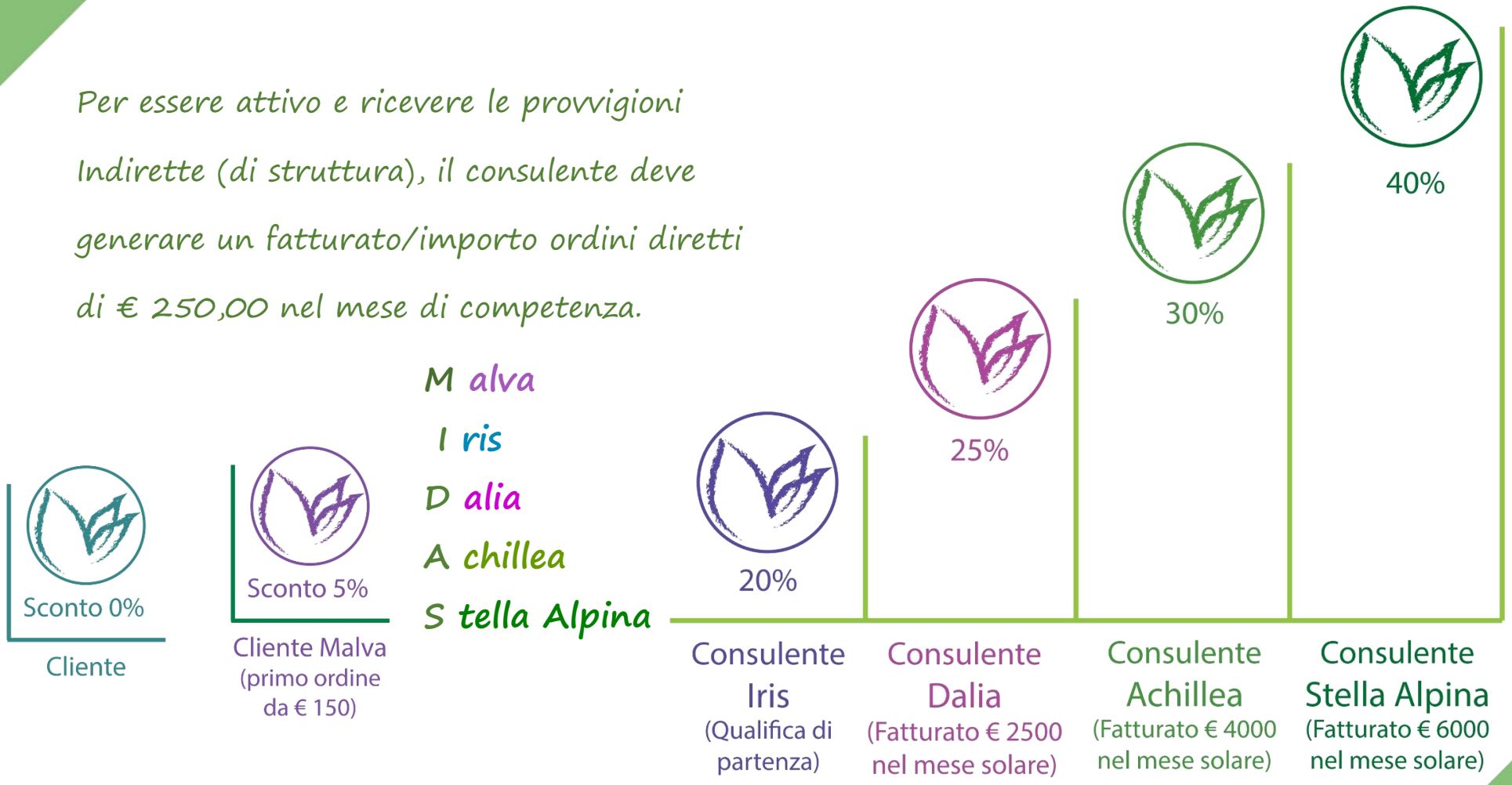
È possibile raggiungere le qualifiche successive (**Consulente Dalia**, **Consulente Achillea**, **Consulente Stella Alpina**) in base al fatturato/importo ordini generati dal consulente e da tutto il suo Team.

Non è possibile, grazie al fatturato personale e di tutto il gruppo, superare la qualifica del proprio sponsor.

# 7.PIANO MARKETING: QUALIFICHE E PROVVIGIONI DERIVATE DA ACQUISTI DEI CLIENTI

*Per essere attivo e ricevere le provvigioni Indirette (di struttura), il consulente deve generare un fatturato/importo ordini diretti di € 250,00 nel mese di competenza.*

**M alva**
**I ris**
**D alia**
**A chillea**
**S tella Alpina**



# 8.COMPENSI DERIVATI DAL FATTURATO DI INCARICATI INSERITI NEL PROPRIO NETWORK

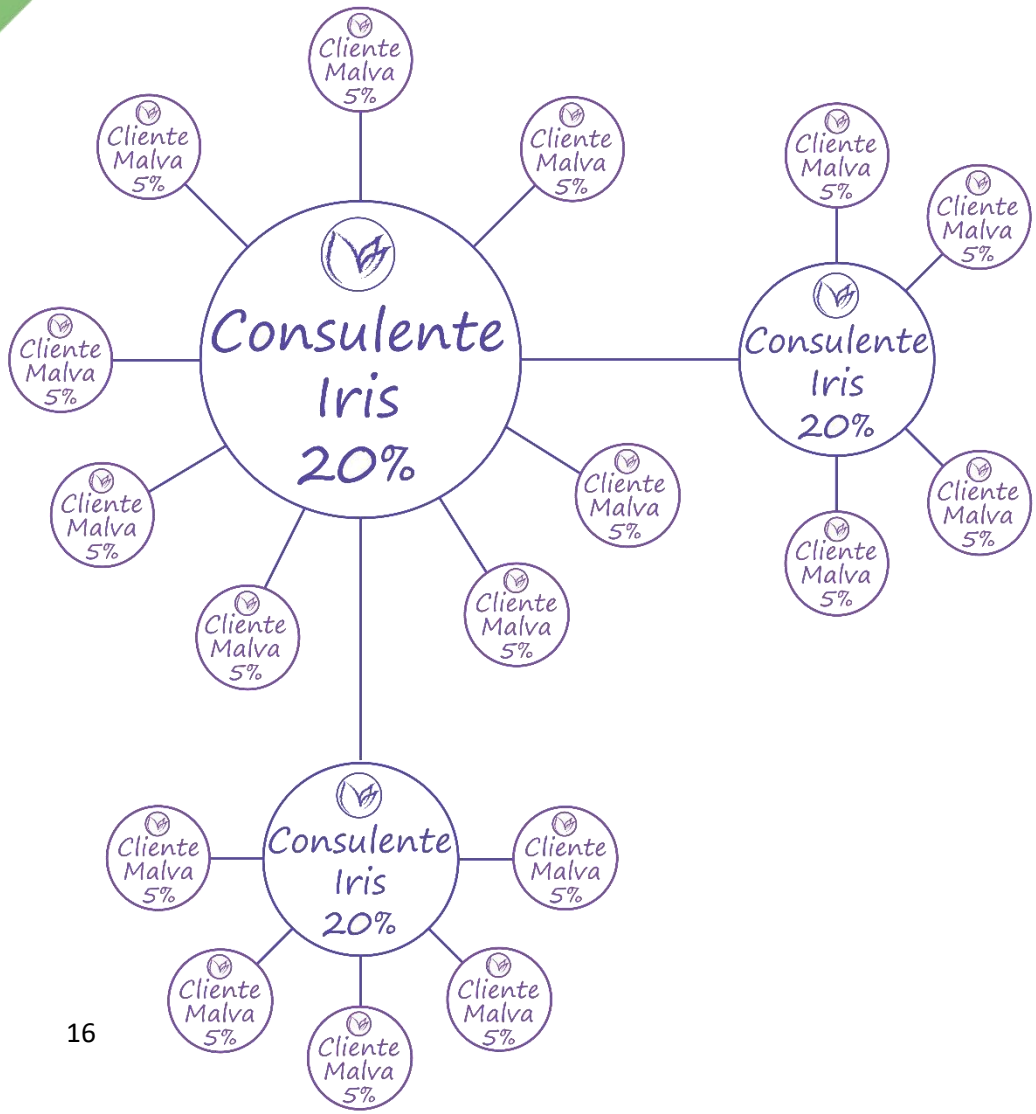
| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| | | | | C. STELLA ALPINA (40%) |
| | | | C. ACHILLEA (30%) | 10% |
| | | C. DALIA (25%) | 5% | 15% |
| | C. IRIS (20%) | 5% | 10% | 20% |
| CLIENTE MALVA (5%) | 15% | 20% | 25% | 35% |
| CLIENTE | 20% | 25% | 30% | 40% |

## 1.8 Consulente Iris 20%

✓ **Il consulente** non può ricavare provvigione dal proprio gruppo finché mantiene la qualifica di **"Consulente Iris"**; può iscrivere altre persone.

Il consulente Iris deve generare € 2500 di fatturato/importo ordini tra personale e di gruppo per passare al livello successivo di **Consulente Dalia** in un mese solare.

# 2.8 Esempio struttura del "Consulente Iris" per raggiungere la qualifica di "Consulente Dalia"




- ✓ 8 Clienti diretti del Consulente Iris

  x € 150,00 a cliente = € 1.200,00

- ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 4 clienti

  x € 150,00 a cliente €600,00

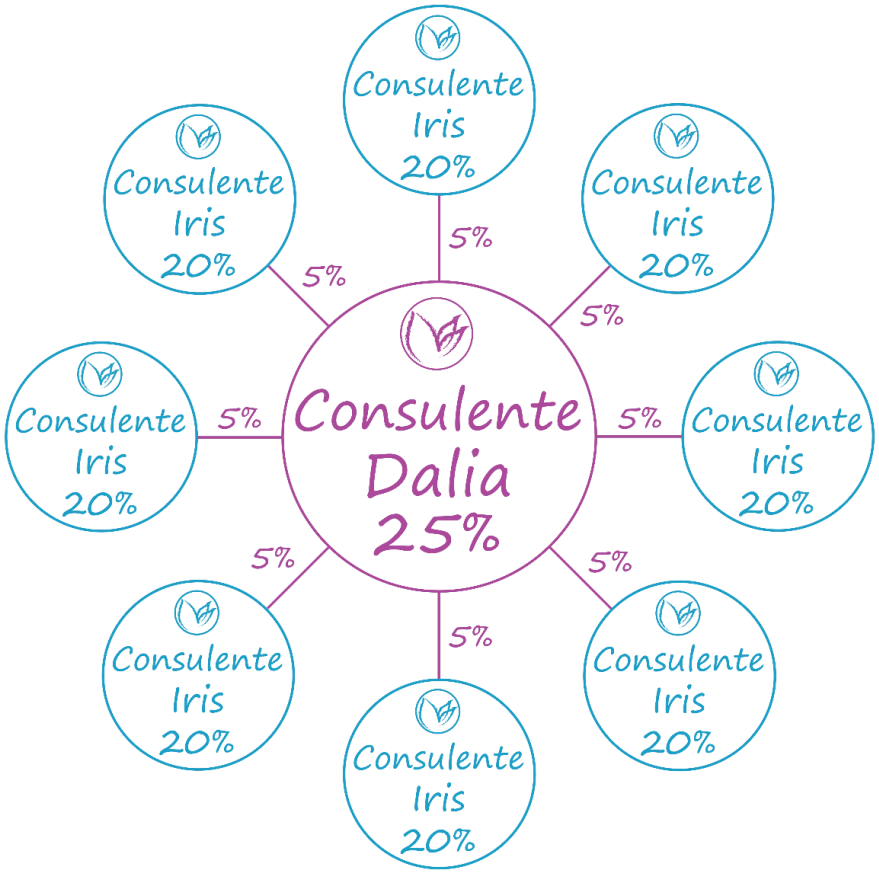
- ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 5 clienti

  x € 150,00 a cliente = €750,00

- ✓ TOTALE FATTURATO CONSULENTE IRIS € 2.550,00
- ✓ SI PASSA ALLA QUALIFICA CONSULENTE DALIA

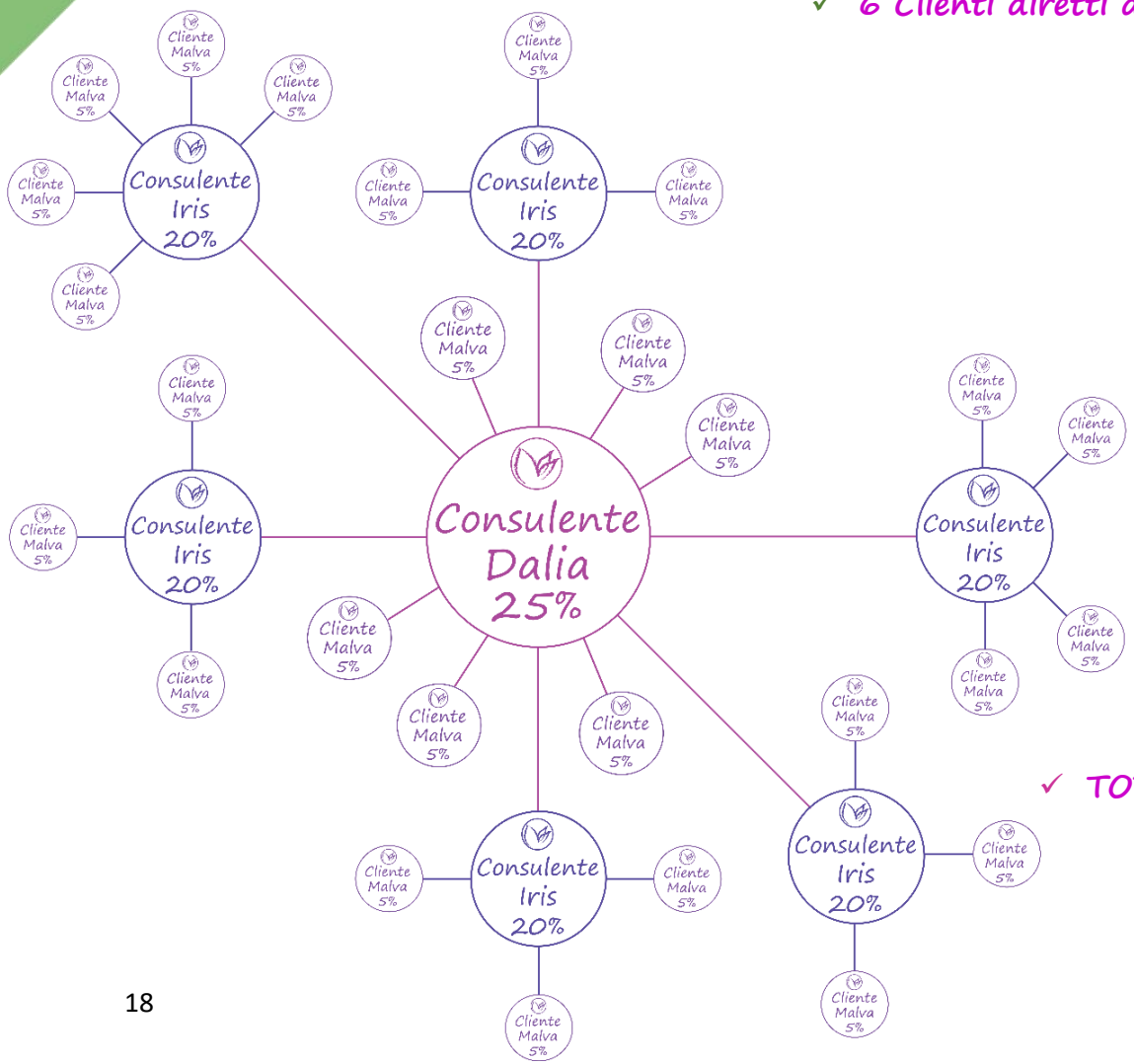
# 3.8 Consulente Dalia 25%

✓ **Il consulente** diventa **"Consulente Dalia"** una volta raggiunto un fatturato/importo ordini di **€ 2500** nel mese solare **(si somma il fatturato/importo ordini derivato dal Consulente Dalia e da tutto il suo Team).**




Consulente Dalia
Provvigione 5%
sul fatturato del
Consulente Iris

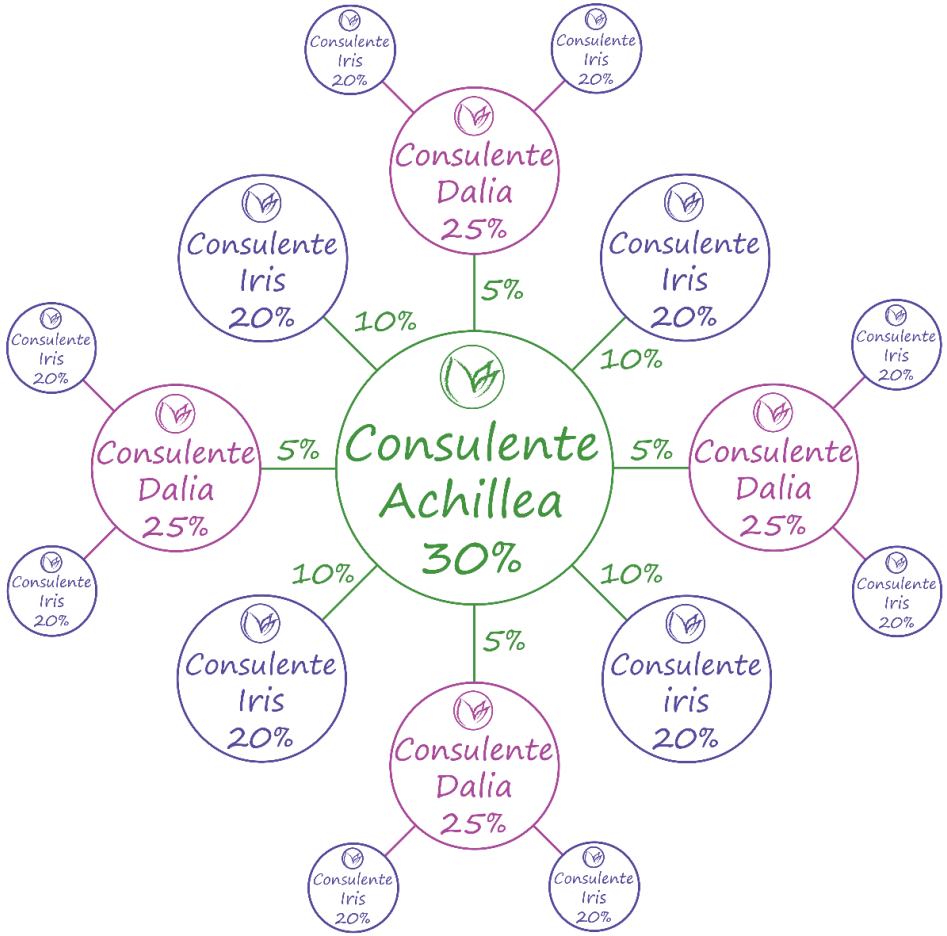
# 4.8 Esempio struttura del "Consulente Dalia" per raggiungere la qualifica di "Consulente Achillea"




- ✓ 6 Clienti diretti del Consulente Dalia x € 150,00 a cliente = € 900,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 4 clienti x € 150,00 a cliente = € 600,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = € 450,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = € 450,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = € 450,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = € 450,00
  - ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 5 clienti x € 150,00 a cliente = € 750,00
- ✓ TOTALE FATTURATO CONSULENTE DALIA € 4.050,00
  - ✓ SI PASSA ALLA QUALIFICA DI CONSULENTE ACHILLEA

# 5.8 Consulente Achillea 30%

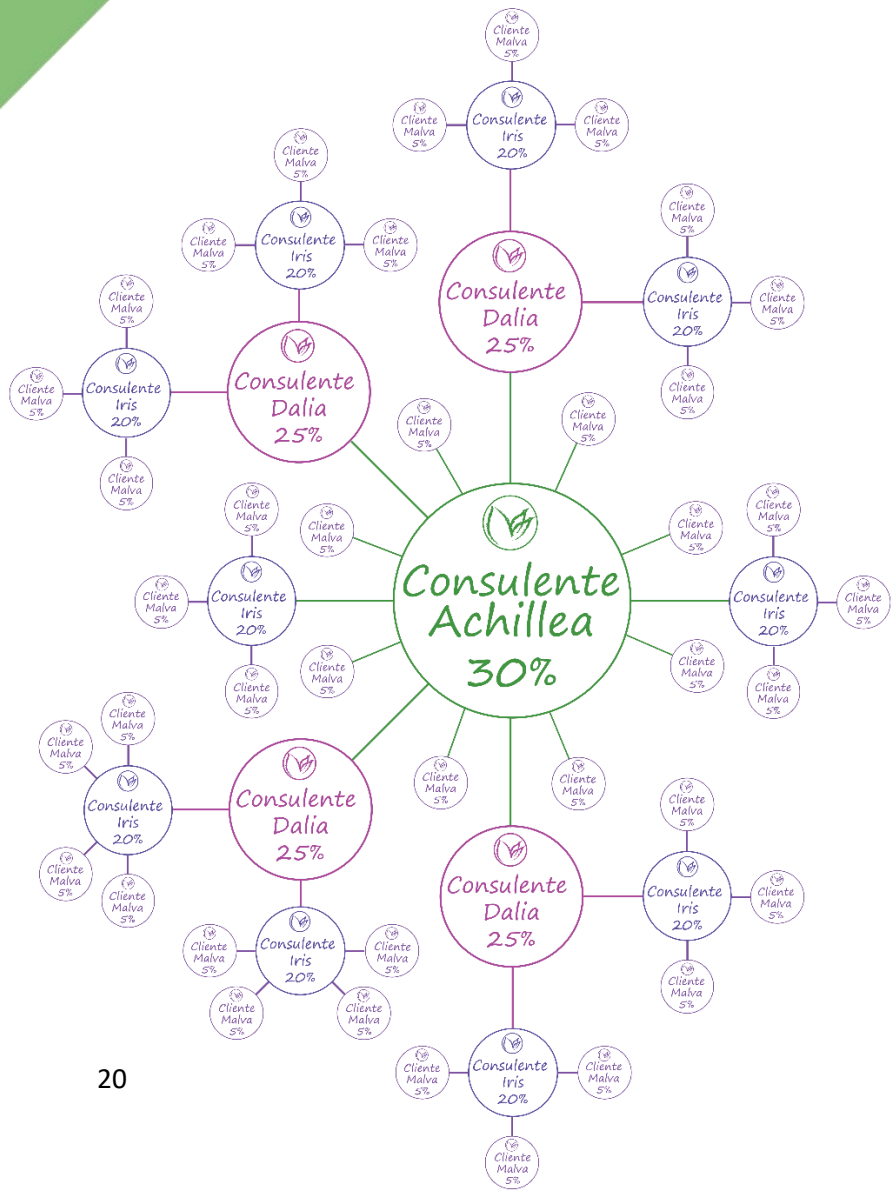
✓ **Il consulente** diventa **"Consulente Achillea"** una volta raggiunto un fatturato/importo ordini di **€ 4000** nel mese solare **(si somma il fatturato/importo ordini derivato dal Consulente Achillea e da tutto il suo Team).**




Consulente Achillea
Provvigione 10%
sul fatturato del
Consulente Iris

Consulente Achillea
Provvigione 5%
sul fatturato del
Consulente Dalia

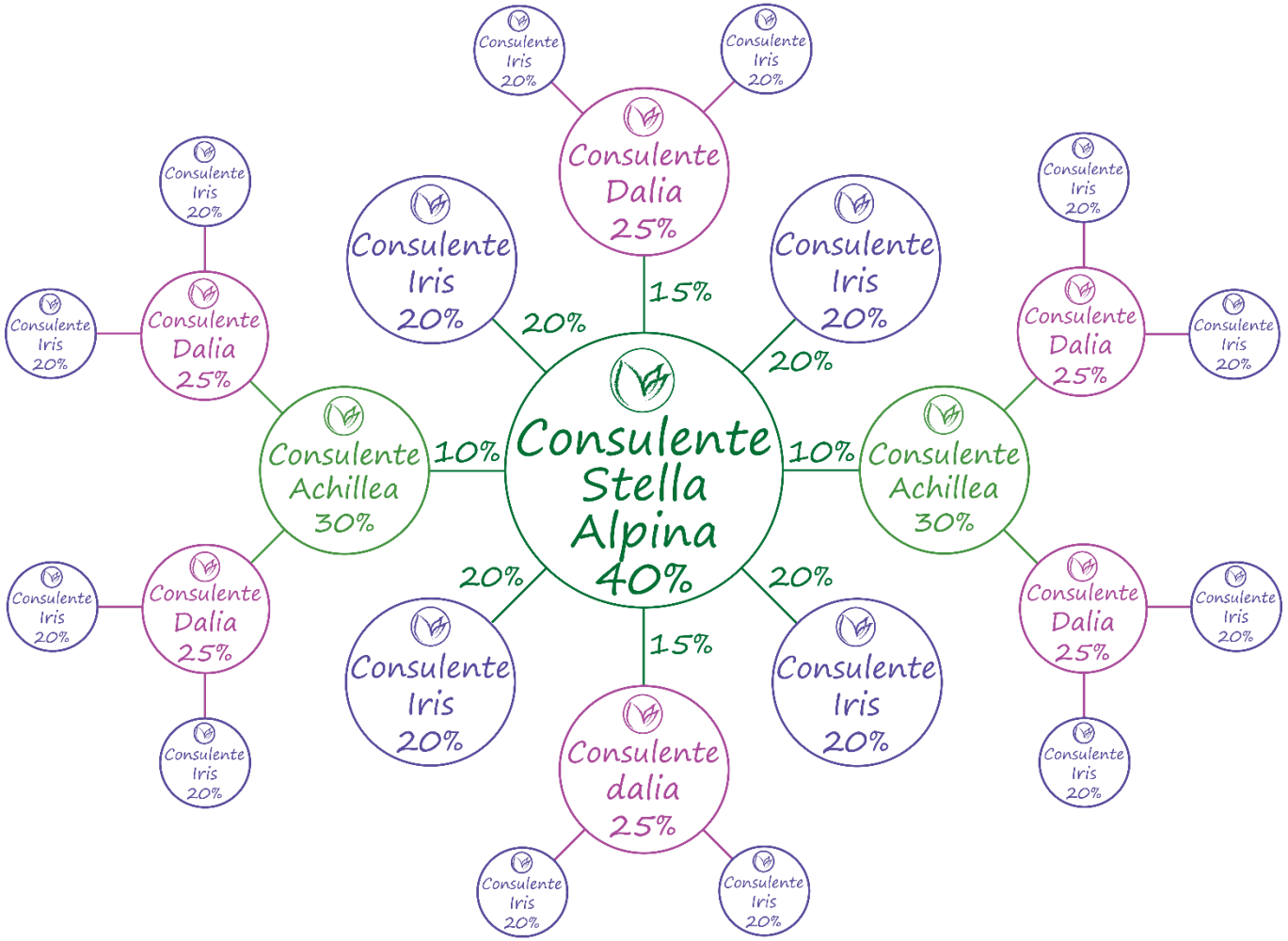
# 6.8 Esempio struttura del "Consulente Achillea" per raggiungere la qualifica di "Consulente Stella Alpina"




- ✓ 8 Clienti diretti del Consulente Achillea x € 150,00 a cliente = € 1.200,00
- ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = €450,00
- ✓ 1 Consulente Iris di prima linea con 3 clienti x € 150,00 a cliente = €450,00
- ✓ 1 Consulente Dalia di prima linea con 2 Consulenti Iris con 8 clienti x € 150,00 a cliente = € 1.200,00
- ✓ 1 Consulente Dalia di prima linea con 2 Consulenti Iris con 6 clienti x € 150,00 a cliente = € 900,00
- ✓ 1 Consulente Dalia di prima linea con 2 Consulenti Iris con 6 clienti x € 150,00 a cliente = € 900,00
- ✓ 1 Consulente Dalia di prima linea con 2 Consulenti Iris con 6 clienti x € 150,00 a cliente = € 900,00
- ✓ TOTALE FATTURATO ONSULENTE ACHILLEA € 6.000,00
- ✓ SI PASSA ALLA QUALIFICA DI CONSULENTE STELLA ALPINA

# 7.8 Consulente Stella Alpina 40%

✓ **Il Consulente** diventa **"Consulente Stella Alpina"** una volta raggiunto un fatturato/importo ordini di **€ 6000** nel mese solare **(si somma il fatturato/importo ordini derivato dal Consulente Stella Alpina e da tutto il suo Team).**




**Consulente Stella Alpina**
Provvigione 20% sul fatturato del Consulente Iris

**Consulente Stella Alpina**
Provvigione 15% sul fatturato del Consulente Dalia

**Consulente Stella Alpina**
Provvigione 10% sul fatturato del Consulente Achillea

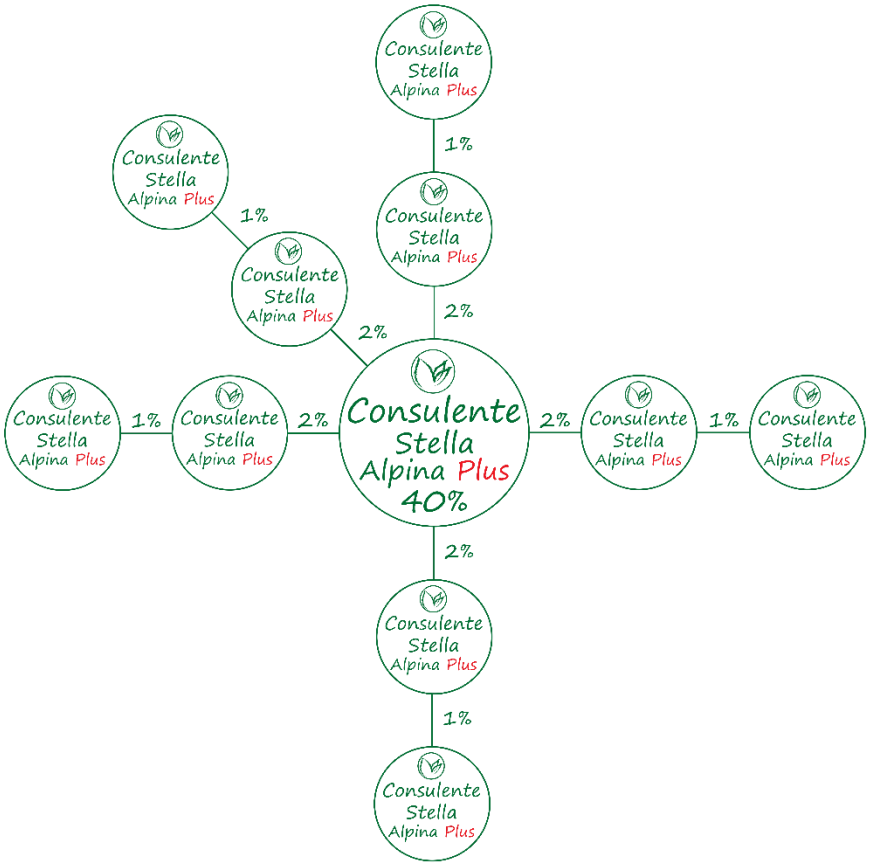
# 9.PIANO MARKETING CONSULENTE STELLA ALPINA PLUS

*Il piano marketing "**Consulente Stella Alpina Plus**" è rivolto al **Consulente Stella Alpina** che supporta la crescita del proprio gruppo affinché un Consulente da egli diretto raggiunga la qualifica di **Consulente Stella Alpina**.*

***Per qualificarsi Plus e ricevere le provvigioni indirette fino alla seconda linea**, il **Consulente Stella Alpina** dovrà raggiungere un fatturato/importo ordini diretti nel mese di competenza pari a € 250,00, e per ogni **Consulente Stella Alpina** di prima linea e **Consulente Stella Alpina** di seconda linea qualificati **Plus** (raggiungere un fatturato/importo ordini diretti nel mese di competenza pari a € 250,00) il **Consulente Stella Alpina** in up line riceverà una provvigione come schemi che seguono nelle prossime 3 pagine.*

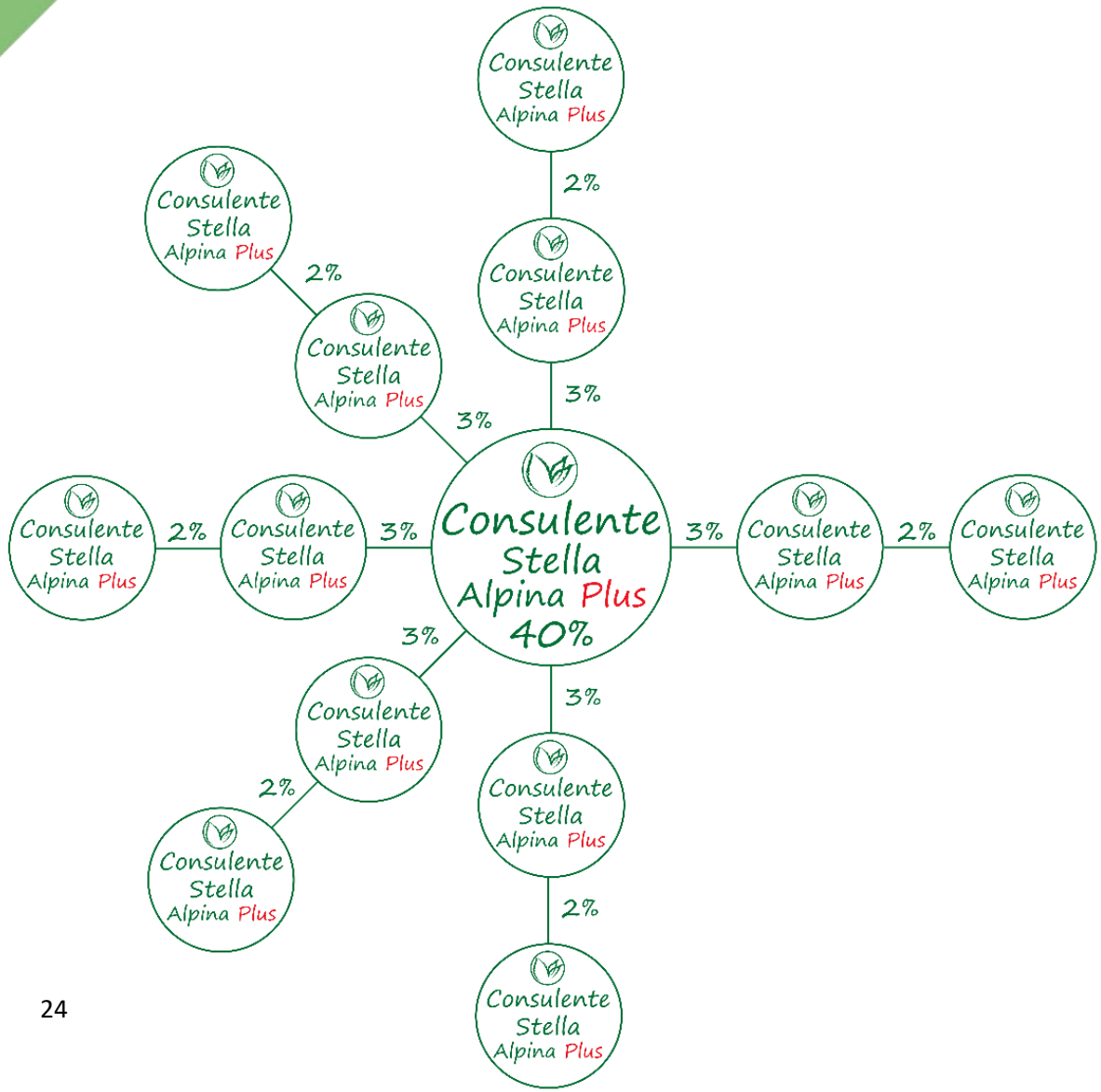
# 1.9 VANTAGGI DEL CONSULENTE STELLA ALPINA PLUS:

## 2.9 Da 1 a 5 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 1 a 5 Consulenti Stella Alpina di seconda linea:



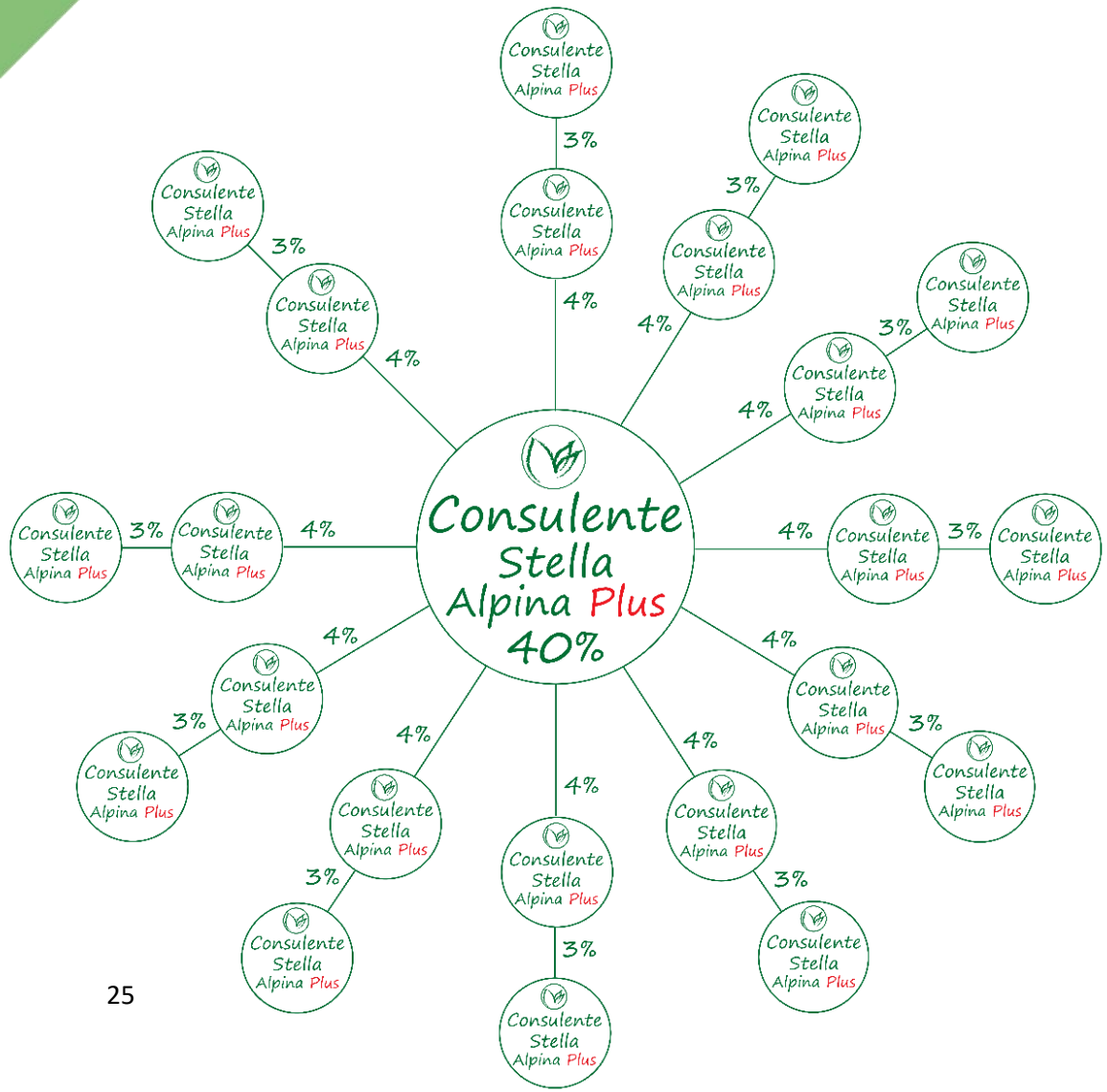

- ✓ Provvigione del 2% sui Stella Alpina Plus di prima linea.
- ✓ Provvigione del 1% sui Stella Alpina Plus di seconda linea.

## 3.9 Da 6 a 10 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 6 a 10 Consulenti Stella Alpina di seconda linea:




- ✓ Provvigione del 3% sui Stella Alpina Plus di prima linea.
- ✓ Provvigione del 2% sui Stella Alpina Plus di seconda linea.

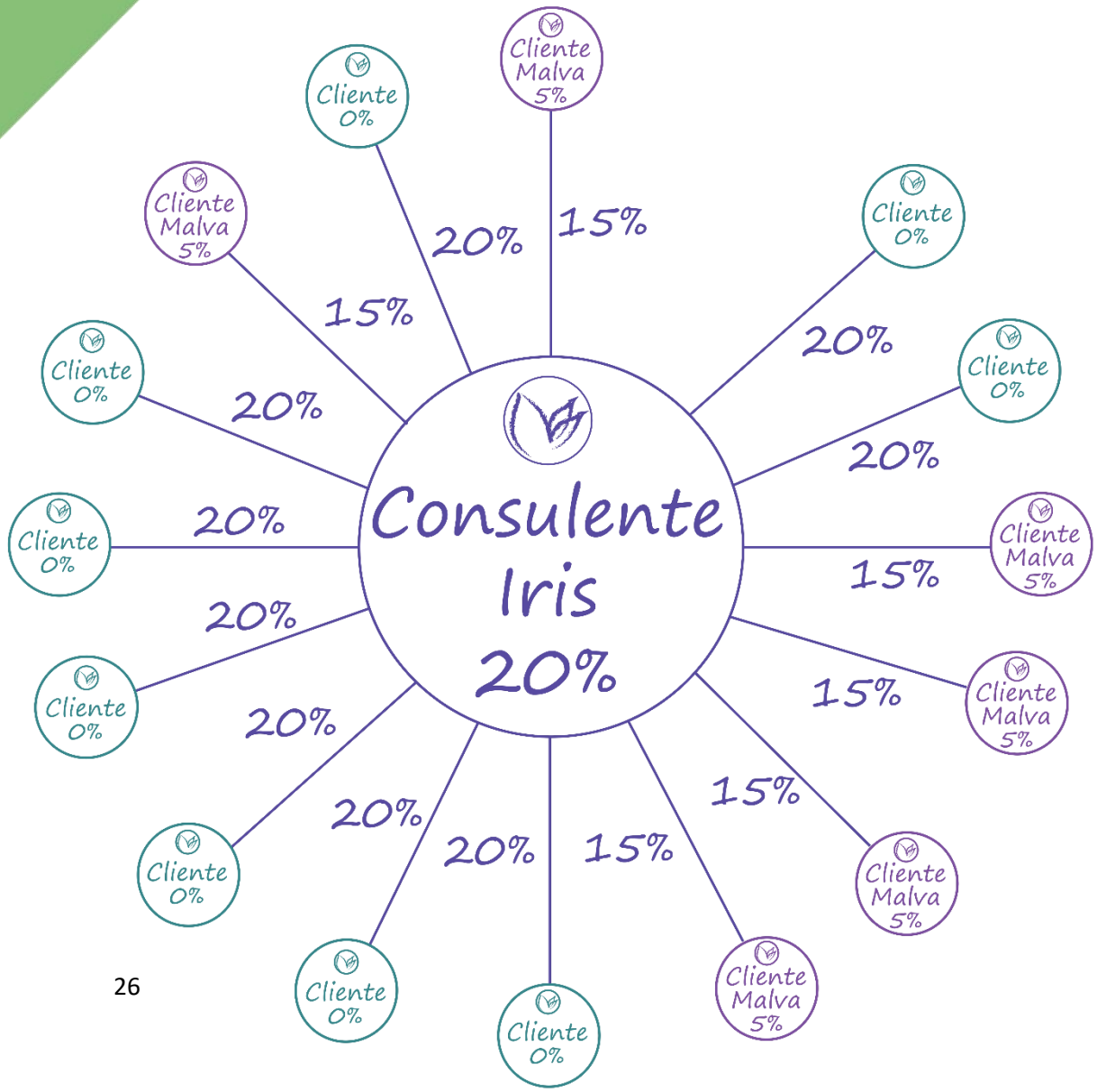
## 4.9 Da 11 Consulenti Stella Alpina di prima linea e da 11 Consulenti Stella Alpina di seconda linea:




- ✓ Provvigione del 4% sui Stella Alpina Plus di prima linea.
- ✓ Provvigione del 3% sui Stella Alpina Plus di seconda linea.

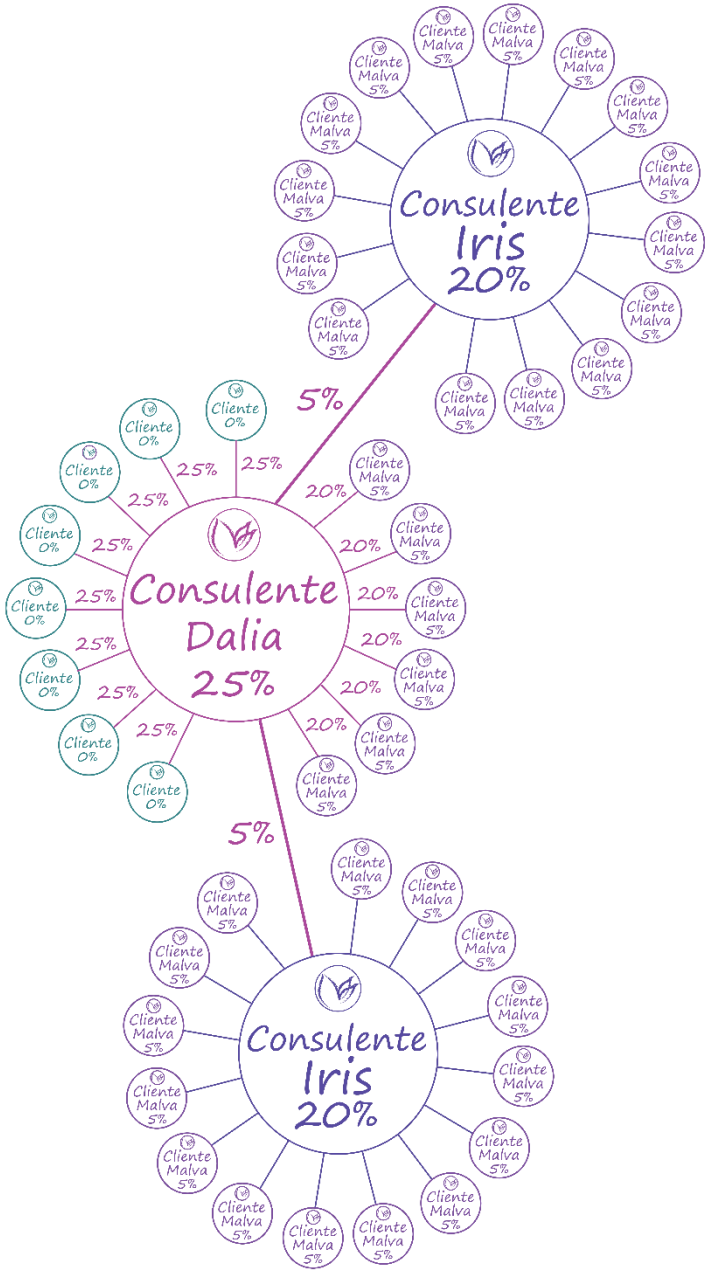
# 10.ESEMPIO DI GUADAGNI INIZIALI

## 1.10 Da € 0,00 a € 300,00




- ✓ Consulente IRIS con 6 Clienti Malva per € 150 di acquisto
  Totale € 900
  e con 9 Clienti per € 100
  a Clienti Totale € 900
  900,00x15% = € 135,00
  900,00x20% = € 180,00
  135,00+180,00 = € 315,00*
  Guadagno del Consulente Iris*

## 2.10 Da € 300,00 a € 600,00




- ✓ Consulente Dalia con 6 Clienti Malva per € 150 di acquisto a Clienti Malva Totale € 900 e con 8 Clienti per € 100 di acquisto a Cliente Totale € 800
- ✓ 2 Consulenti Iris nella struttura del Consulente Dalia con totali 30 Clienti per € 150 di acquisto a Clienti Totale € 4.500
- ✓ 900,00x20% = € 180,00

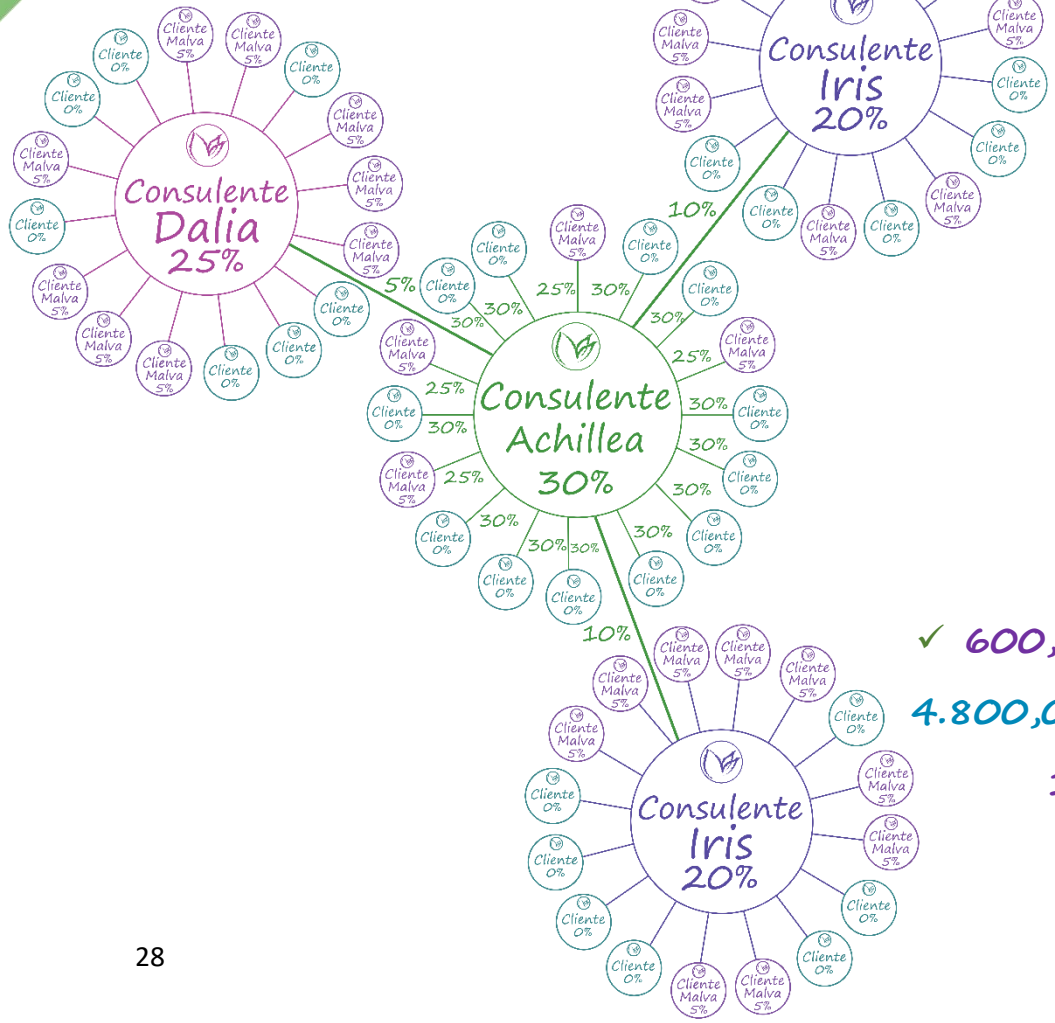
800,00X25% = €200,00

4.500X5% = € 225,00

180,00+200,00+225,00 = € 605,00*

Guadagno del Consulente Dalia*

## 3.10 Da € 600,00 a € 1.100,00




- ✓ Consulente Achillea con 4 Clienti Malva per € 150 di acquisto a Clienti Malva Totale € 600 e con 12 Clienti per € 100 di acquisto a Cliente Totale € 1.200
- ✓ 2 Consulenti Iris nella struttura del Consulente Achillea con totali 32 Clienti per € 150 di acquisto a Clienti Totale € 4.800
- ✓ 1 Consulente Dalia nella struttura del Consulente Achillea con totali 16 Clienti per € 150,00 di acquisto a Clienti Totale € 2.400
- ✓ 600,00x25% = € 150,00 1.200,00x30% = € 360,00

4.800,00x10% = € 480,00 2.400,00 X 5% = € 120,00

150,00+360,00+480,00+120,00 = € 1.110,00*

Guadagno del Consulente Achillea*

## 11.ESEMPI ABBINAMENTO PRODOTTI PER ORDINE € 150,00 A CLIENTE

### 1.11 *In caso di pelle senescente o matura*

- ✓ 1 Crema viso antiage bio 50 ml € 28,50
- ✓ 1 Crema contorno occhi bio 30 ml € 33,00
- ✓ 1 Latte detergente bio 100 ml € 22,00
- ✓ 1 Tonico rinfrescante bio 100 ml € 20,50
- ✓ 1 Maschera viso all'argilla bio 50 ml € 18,50
- ✓ 1 Siero viso antiage bio 30 ml € 38,50
- ✓ Totale ordine € 161,00

## 2.11 In caso di stanchezza, pesantezza e dolori muscolari

- ✓ 1 Olio 99 erbe bio 100 ml € 33,00
- ✓ 1 Unguento balsamico bio 50 ml € 18,50
- ✓ 1 Crema arnica e artiglio bio 50 ml € 17,50
- ✓ 1 Crema spray gambe pesanti bio 100 ml € 16,50
- ✓ 1 Acqua deodorante piedi bio 100 ml € 13,00
- ✓ 1 Pediluvio al timo bio 100 ml € 13,00
- ✓ 1 Crema piedi bio 100 ml € 12,00
- ✓ 1 Scrub corpo-viso-capelli bio 250 ml € 30,50
- ✓ Totale ordine € 154,00

## 3.11 In caso di pelle secca o sensibile

- ✓ 1 Crema viso calendula bio 50 ml € 25,00
- ✓ 1 Crema contorno occhi bio 30 ml € 33,00
- ✓ 1 Latte detergente bio 100 ml € 22,00
- ✓ 1 Tonico rinfrescante bio 100 ml € 20,50
- ✓ 1 Maschera viso all'argilla bio 50 ml € 18,50
- ✓ 1 Olio da massaggio spray 100 ml € 16,50
- ✓ 1 Olio essenziale lavanda 10 ml bio € 17,00
- ✓ Totale ordine € 152,50

## 4.11 In caso di pelle grassa o acneica

- ✓ 1 Crema viso purificante bio 50 ml € 25,00
- ✓ 1 Crema contorno occhi bio 30 ml € 33,00
- ✓ 1 Latte detergente bio 100 ml € 22,00
- ✓ 1 Tonico rinfrescante bio 100 ml € 20,50
- ✓ 1 Maschera viso all'argilla bio 50 ml € 18,50
- ✓ 1 Olio essenziale tea tree 10 ml bio € 17,00
- ✓ 1 Scrub corpo-viso-capelli 250 ml bio € 30,50
- ✓ Totale ordine € 166,50

## 5.11 *In caso di pelle mista*

- ✓ 1 Crema viso tè verde e vite bio 50 ml € 25,00
- ✓ 1 Crema contorno occhi bio 30 ml € 33,00
- ✓ 1 Latte detergente bio 100 ml € 22,00
- ✓ 1 Tonico rinfrescante bio 100 ml € 20,50
- ✓ 1 Maschera viso all'argilla bio 50 ml € 18,50
- ✓ 1 Scrub corpo-viso-capelli 250 ml bio € 30,50
- ✓ 1 Burro labbra bio 5 ml € 9,90
- ✓ Totale ordine € 159,40

midas
ECO BIO COSMESI

# Buon lavoro